

Start-up-Radar

Überblick über nationale und internationale Start-ups in der Assekuranz

Die Digitalisierung bewirkt derzeit eine wahre Flut an Innovationen, die auch vor der Assekuranz nicht haltmacht. Zunehmend entwickeln InsurTechs neue Lösungen zur Prozessoptimierung und besetzen die Schnittstelle zwischen Kunden und Versicherern, angepasst an die realen Kundenbedürfnisse sowie Convenience-Anforderungen.

Dabei konzentrieren sich innovative Start-ups gezielt auf bestimmte Teile der Wertschöpfungskette, wo sie umfangreiche Transformationsprozesse anstoßen. Produktentwicklung, Vertrieb, Betrieb, Schaden, IT: Der Wandel ist nachhaltig und betrifft alle Bereiche klassischer Geschäftsmodelle.

Analyse der Geschäftsmodelle von Start-ups



- Was sind die Geschäftsmodelle und USPs des Start-ups?
- Wer steht dahinter und wie finanziert sich das Start-up?
- Welche Größe und welche Märkte wurden schon erreicht?

Herausforderungen und Potenziale



- Welche Optimierungspotenziale und Synergieeffekte entstehen durch innovative Ansätze und wie können diese für die Assekuranz nutzbar gemacht werden?
- Welche Herausforderungen entstehen für etablierte Versicherer und wo wird deren Geschäftsmodell angegriffen?
- Wie nachhaltig sind die Geschäftsmodelle der Start-ups und welche Entwicklungspotenziale bieten sie?

Immer aktuell informiert



Das Start-up-Radar in Kooperation von ISS Software und V.E.R.S. Leipzig bietet detaillierte Informationen und Vergleichsmöglichkeiten in einer strukturierten Datenbank sowie aktuelle Informationen in einem Newsletter. Überzeugen Sie sich selbst: www.vers-startupradar.de



Start-up-Radar: InsurTechs und innovative Geschäftsmodelle – Bestandsaufnahme und Zukunftstrends

Geschäftsmodellanalyse nach dem Business Modell CANVAS

- Welche Zielgruppen werden bedient?
- Worin liegt das Nutzenversprechen?
- Über welche Kanäle laufen die Informations- und Leistungsflüsse?
- Welches Preismodell kommt zur Anwendung?
- Welche Schlüsselressourcen werden benötigt und eingesetzt?
- Welche zentralen Tätigkeiten tragen das Geschäftsmodell und welche zentralen Partnerschaften werden benötigt?

Schnittstellen zur Assekuranz anhand der Wertschöpfungskette nach Porter

- Kundenberatung
- Risikotragung
- Vertragsverwaltung
- Schaden-/Leistungsfallbearbeitung
- Assistance
- Beziehung zu Versicherungsunternehmen/-vermittlern



a Sopra Steria company



Die **ISS Software GmbH** zählt zu den führenden Anbietern von Softwarelösungen für die Finanzdienstleistungsbranche im deutschsprachigen Raum. Die Produkte decken wesentliche Bereiche der Aufgabenstellung von Versicherungsunternehmen ab: Bestandsführung, Asset Management, Finanzbuchhaltung, Meldewesen, Solvency II sowie Unternehmenssteuerung und Mathematik. Mehrere hundert namhafte Finanzdienstleister im In- und Ausland setzen ISS-Produkte ein.

Seit ihrer Gründung im Jahr 2009 hat sich die **V.E.R.S. Leipzig GmbH** zu einer der bedeutendsten Denkfabriken für die deutsche Assekuranz entwickelt. Durch anwendungsorientierte Forschung, impulsgebende Veranstaltungsreihen und individuell zugeschnittene Weiterbildungsmaßnahmen fördern wir den Austausch zwischen Wissenschaft und Praxis und denken aktuelle Themenbereiche der Finanzdienstleistungsbranche weiter.

Ihr Ansprechpartner: Andreas Penzel, Leiter Innovationsmanagement, andreas.penzel@iss.soprasteria.com



ISS Software GmbH
Tel: +49 40 22703-0
www.iss.soprasteria.com



V.E.R.S. Leipzig GmbH
Tel: +49 341 246 592-60
www.vers-leipzig.de

